

Структура доходов населения России

Е.В. Перов, к.э.н.

Научный центр изучения социально-экономических конфликтов,
г. Вологда

Уровень жизни населения страны определяется, прежде всего, размером доходов, получаемых за определенный период времени и предназначенных для приобретения благ и услуг. Источники получения доходов и их структура являются важнейшими показателями экономического и социального благополучия общества.

К доходам населения относится совокупность поступлений в денежной и натуральной форме, получаемых человеком, семьей, домохозяйством из разных источников в течение определенного периода времени (месяц, год), расходуемых на потребление, накопление, уплату налогов, осуществление других сборов и платежей. Денежные доходы населения являются основной формой личных доходов граждан и семей, домашних хозяйств, получаемых в виде денежных средств. Денежные доходы образуются за счет получения заработной платы, пенсий, стипендий, пособий, от продажи товаров, произведенных в собственном хозяйстве, денежных поступлений в виде платы за оказанные услуги, от продажи личного имущества, сдачи его в аренду. Натуральные доходы охватывают продукцию, произведенную домохозяйствами для собственного потребления и натуральные трансферты (продукты питания, одежда, нерыночные услуги). Натуральные доходы включают продукцию земледелия, скотоводства, птицеводства, продукцию, получаемую с приусадебных, садово-огородных участков, домашнего хозяйства, самозаготовки даров природы [1].

Соотношение между денежными и натуральными доходами не остается постоянным. При ухудшении экономических условий и падении уровня жизни населения доля натуральных доходов возрастает.

Органами государственной статистики постоянно выполняется анализ динамики и структуры доходов населения. В соответствии со статистической методологией к денежным доходам населения относятся доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью, выплаченную заработную плату наемных работников (начисленную заработную плату, скорректированную на

изменение просроченной задолженности), социальные выплаты (пенсии, пособия, стипендии, страховые возмещения и прочие выплаты), доходы от собственности в виде процентов по вкладам, ценным бумагам, дивидендов и другие доходы.

Доля оплаты труда в денежных доходах населения изменялась с изменением экономической ситуации в стране. По данным статистики до 2000 г. оплата труда составляла 61–76% денежных доходов населения (рис. 1). После резкого снижения доли оплаты труда в денежных доходах населения в 2000–2001 гг. в последующие годы доля оплаты труда в денежных доходах населения не превышала 45%.

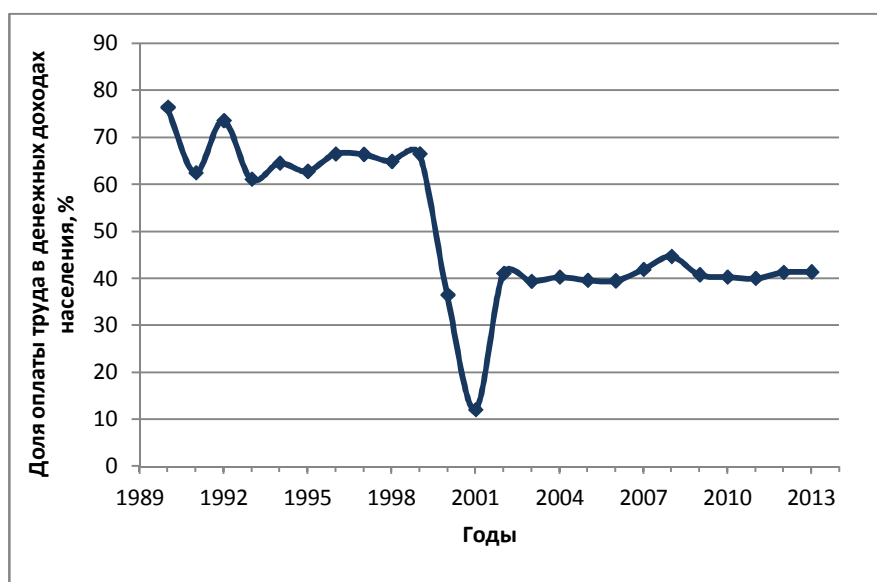


Рис. 1. Доля оплаты труда в денежных доходах населения

Опросы населения позволяют установить структуру доходов населения с учетом доходов, получаемых без официального учета. К таким доходам относятся доходы, получаемые от работы без официального оформления, доходы от продажи продуктов, произведенных в личном подсобном хозяйстве, доходы от сдачи в наем жилья, дачи, гаража, земельного участка и др. Выявить реальную структуру доходов позволяют социологические исследования населения, а динамику ее изменения – мониторинги. Структуру доходов населения отражают данные Мониторинга социально-экономических перемен, проводившегося по репрезентативной выборке на всей территории страны с 1993 по 2012 гг. по несколько раз в году [2]. В опросах населения респондентам необходимо было выбрать из предлагающегося перечня все источники

денежных доходов населения, которые были в его семье в прошлом месяце. При этом выделены следующие виды доходов:

- заработная плата от основной работы по найму;
- заработная плата от дополнительной работы по найму (по совместительству, контракту, трудовому соглашению и т.д.);
- доходы от частного предпринимательства, бизнеса (включая доходы от индивидуальной трудовой деятельности);
- заработки от работы без официального оформления – регулярные или нерегулярные, постоянные или случайные (оказание частных услуг, уличная торговля, производство товаров для продажи и т.п.);
- пенсии (по старости, инвалидности, социальные пенсии и др.);
- стипендии;
- пособие по безработице;
- пособия на детей, другие виды пособий, компенсации;
- алименты;
- денежная помощь родственников, друзей, близких людей;
- доходы от продажи продуктов, произведенных в личном подсобном хозяйстве, на своем земельном участке;
- доходы от сдачи в наем жилья, дачи, гаража, земельного участка и др.;
- доходы от продажи недвижимости, имущества;
- проценты по вкладам;
- доходы от акций, облигаций, ваучеров, других ценных бумаг;
- другие денежные поступления.

Главной статьёй личного дохода и дохода семьи является заработная плата от основной работы. Она является средством воспроизводства и повышения уровня благосостояния работника и членов его семьи. Заработную плату от основной работы по найму в 1997 имели 32% семей, а в 2012 г. – 65% семей.

Когда уровень оплаты труда по основному месту работы не обеспечивает основные материальные и духовные потребности населения, граждане стремятся к поиску дополнительной работы (вторичная занятость), приносящей доход, при этом работник не всегда на работу официально оформлен. Еще одной из причин поиска дополнительной работы на время кризисной ситуации в стране, на предприятии является скрытая безработица. В сложные для экономики периоды работа в нескольких местах становится нормой, это позволяет увеличивать доходы и снижать риск, вызванный изменением

экономических условий. Результаты социологических исследований показывают, что в сложных экономических условиях увеличивается количество источников средств существования населения, меняются их характеристики. Значительную часть дополнительных доходов население начинает получать, работая на втором или даже на третьем месте работы. В 1995–1996 гг. регулярную дополнительную работу или нерегулярные приработки имели 17% населения. В последующие годы этот показатель был ниже, но все же, в 2012 г. 2,6% семей в среднем по году имели регулярную дополнительную работу и 5,5% семей – случайные приработки, приносящие дополнительный доход. Все годы анализируемого периода вторичная занятость в большей степени заключалась в нерегулярных (случайных) приработках, они составляли две трети, а дополнительная работа – треть от всех видов вторичной занятости, приносящей доход.

Заработки от работы без официального оформления – регулярные или нерегулярные, постоянные или случайные (оказание частных услуг, уличная торговля, производство товаров для продажи и т.п.) имелись все годы анализируемого периода. Наибольшая доля населения, имеющего в семье доходы без официального оформления, наблюдалась в 2000–2002 гг., когда 9–10% семей имели такие заработки. В целом в анализируемом периоде от 5% семей (2012 г.) до 10% (2001 г.) имели заработки от работы без официального оформления.

Примечательны также доходы от продажи продуктов, произведенных в личном подсобном хозяйстве, на своем земельном участке. В случае неуверенности в завтрашнем дне население обращается к земле для обеспечения семьи продуктами питания. Часть этой продукции попадает на рынок и дает дополнительный доход для семьи. Так произошло в 1995 г., когда не только сельские жители увеличили посадки картофеля и других овощей, но и многие городские жители обратились к земле. Увеличение производства продукции в личном подсобном хозяйстве, на своем земельном участке наблюдалось также в 1999 г. В этот год 6% семей выращивали на продажу продукцию в личном подсобном хозяйстве, в 2005 г. таких семей было 3%, и в последующие годы она не превышала этого значения. Доходы от реализации продукции, произведенной в личном подсобном хозяйстве, получают как жители, не имеющие основного доходного занятия (их около половины), так и имеющие его.

Динамика суммарной доли населения, имеющего доходы от занятости без официального оформления и от продажи продуктов, произведенных в личном подсобном хозяйстве, т.е. от неформальной занятости, показана на рисунке 2. Как можно видеть из графика, доля населения, имеющего доходы в семье от неформальной занятости, имеет тенденцию к снижению: с 15% в 1997 г до 7% в 2012 г.

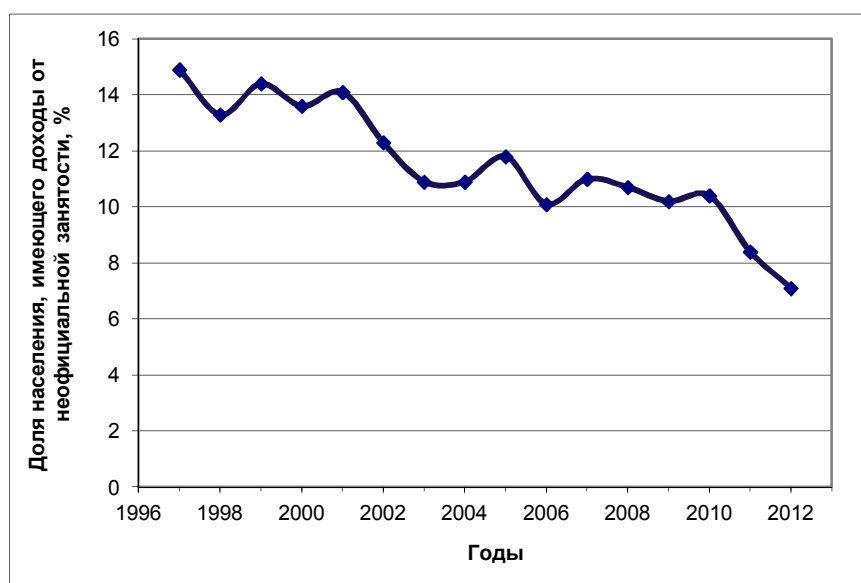


Рис. 1. Доля населения, имеющего доходы от неформальной занятости

Среди прочих доходов населения, не находящих отражения в официальной статистике, можно выделить денежную помощь родственников, друзей, близких людей; доходы от сдачи в наем жилья, дачи, гаража, земельного участка и др.; доходы от продажи недвижимости, имущества; проценты по вкладам; доходы от акций, облигаций, ваучеров, других ценных бумаг. Такие доходы имеют от 6% семей (2012 г.) до 10% (2000 г.). В целом, включая наличие доходов от занятости без официального оформления и от реализации продукции, произведенной в личном подсобном хозяйстве, от 13% до 24% семей по годам имеют доходы, которые не учитываются официальной статистикой.

Таким образом, в структуре доходов населения присутствуют не только доходы от основной и дополнительной занятости населения, которые находят отражение в официальной статистике доходов, но и другие доходы, которые в сложные экономические периоды могут иметь место у значительной части населения.

Список литературы:

1. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь – М.: ИНФРА-М, 2006. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_67315/ (дата обращения 14.04.2015)
2. Социологическое исследование «Мониторинг социально-экономических перемен (Вестник)»// Единый архив экономических и социальных данных [Электронный ресурс]. – URL: <http://sophist.hse.ru/db/oprosy.shtml?ts=98&en=0>